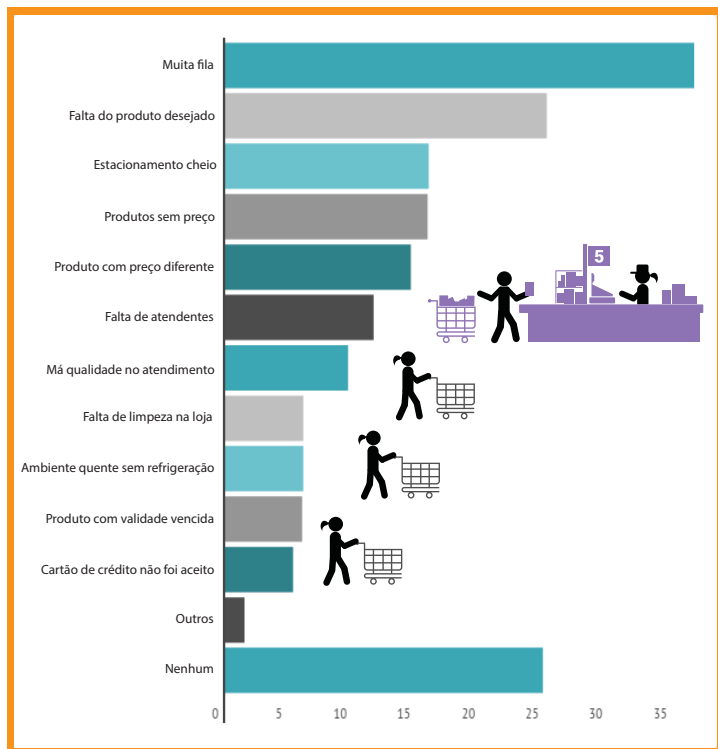


★ OUÇA SEU CLIENTE E MELHORE EM 2017

Inicie 2017 já sabendo no que os supermercados mais precisam melhorar, segundo os clientes. Pesquisa da CVA Solutions mostra os principais problemas enfrentados pelos clientes, e no topo do ranking o que eles precisam fazer, antes de tudo, é reduzir o tamanho das filas. Este foi o principal problema enfrentado pelos clientes nos últimos 12 meses.

Confira no gráfico abaixo, quais são as outras melhorias.



Fonte: EXAME.com

★ Coluna de Dica

Por Frederico Gorgulho/Especialista em Varejo

Prepare sua loja para o Natal (parte 2)

Inicie a decoração de Natal de sua loja por volta do dia 15 de Novembro. Lembre-se que toda decoração deve ser fácil de instalar, ter um valor de investimento barato e ter uma grande visibilidade por parte do cliente. Na frente de caixa insira festões largos que caem do teto na vertical, com um laço e uma bola grande a dois metros do chão. Pela loja (da frente de caixa para o fundo) a sugestão é colocar TNT (tipo de tecido para decoração) nas cores verde e vermelho escuro. Se for solicitar que alguém da loja seja o Papai Noel, veja se o mesmo é carismático. Coloque uma roupa de qualidade e ofereça pirulitos para as crianças como brinde.



Conheça mais sobre as soluções da E GESTORA pelos contatos abaixo.

+ ATENDIMENTO PREMIUM

Lojas de até seis checkouts podem comprar diretamente da Unilever por meio de e-commerce. A empresa criou o site Compra Unilever em maio deste ano e já conta com 800 varejistas cadastrados. Por enquanto, o serviço está disponível apenas para o Estado de São Paulo, mas será estendido a outras regiões do País a partir deste mês. “Os donos de pequenas lojas executam diversas funções no seu negócio e precisam fazer a reposição de estoque de maneira rápida e prática”, afirma Patrícia Amaro, diretora de E-commerce Latam da Unilever. Depois de fechar a compra pelo site, o pedido é enviado ao distribuidor que atende a região para realizar a entrega. O prazo é de 48 horas depois do faturamento.



Fonte: REVISTA DISTRIBUIÇÃO

Você Sabia ?

Hoje, muitas pontos de venda se fecham por má gestão do estoque e por compras erradas. Não há mais a necessidade de se manter o ambiente cheio de mercadorias, pois isso compromete o lucro. Um caso, um comerciante há dois anos, comprou 20 litros de uísque e vendeu apenas dois, em dois anos. É um exemplo extremo, mas cabe a pergunta: “Será que de fato havia necessidade de comprar a caixa só porque ela estava mais barata”.

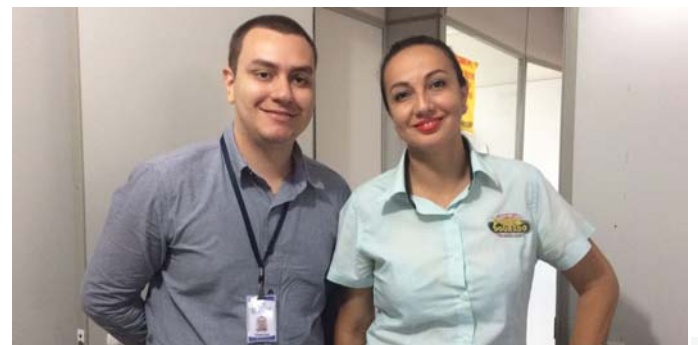
Fonte: Revista Varejo de Vizinhança

BLOG E GESTORA

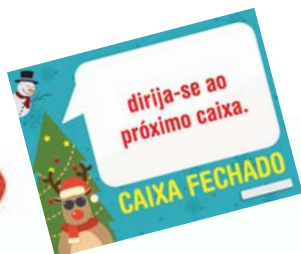
... Nosso muito OBRIGADO ao Supermercado Dourado pela CONFIANÇA - SÃO 10 ANOS DE PARCERIA

A E GESTORA está no mercado há quase duas décadas e só tem a agradecer pela parceria e confiança dos clientes, nosso muito obrigado!

Depoimento da gerente Tuty do Supermercado Dourado de Teodoro Sampaio - SP: “Somos parceiros há mais de 10 anos. A E GESTORA sempre atendeu nossas necessidades, e neste período, além de nos beneficiar com tecnologia avançada, veio crescimento e resultado.”



TELA DO PDV EM CLIMA DE NATAL SOLICITE A SUA



SERVIÇO GRATUÍTO PARA CLIENTES E GESTORA

CAIXA ABERTO

MANUTENÇÃO DE BALANÇAS

- ✓ Instalação
- ✓ Manutenção
- ✓ Calibração
- ✓ Atualização



Não perca vendas neste final de ano
FAÇA MANUTENÇÃO!

0800 770 2014

Conheça mais sobre as soluções da E GESTORA pelos contatos abaixo.

Contatos

0800 770 2014
egestora@egestora.com.br
Presidente Prudente - SP

www.  **GESTORA**.com.br

