

NA PRÓXIMA REUNIÃO DE COMPRAS Lembre-se de falar do nível de serviço

Muitas vezes, os supermercadistas se cobram (e cobram internamente a sua equipe de compras e operações) pelos resultados do seu negócio. Por outra parte, quando negociam com seus fornecedores, exigem um bom preço e um bom atendimento. Na maioria das vezes é só isso, sem indicadores, sem objetivos de melhoria, sem projetos a implementar. Um enorme erro!



O processo de compra se inicia quando, em função do posicionamento e da estratégia do varejo, defini-se que categorias de produtos irão adquirir, com que marcas irão trabalhar, que sortimento, que política de preço e promoção serão aplicadas. Por último, geralmente se deixa os detalhes de como serão tomados os pedidos, com que frequência, quem controlará o giro e o estoque, as perdas (e seus motivos) e como será feita a entrega. Como o tema da negociação do preço e a quantidade já tira tempo e energia, descuida-se muito dessa frente do nível de serviço.

Deixar oportunidades de serviço eficiente para economizar é uma falta imperdoável. Os serviços que podem ser otimizados para baixar custos do varejo podem ser muitos, e variam de categoria para categoria. Todos eles têm que estar incluídos no plano anual de negócios, indicando quem deve fazer o quê e quando, com encontros trimestrais ou anuais para avaliar o avanço.

Fonte: Super Varejo

Supermercadista sempre faça backup

Os arquivos do seu computador ou servidor podem sofrer danos ou mesmo se perderem por completo por conta de vírus, piques de energia, problemas de hardware, falhas físicas ou humanas. Se para uma pessoa perder os dados de seu computador já é um grande transtorno, imagina para uma empresa, são dias de trabalho perdido ou mesmo arquivos que não voltam mais.

Devido a este problema que acontece com frequência, queremos alertar nossos clientes da importância de se fazer backup, pois ele garante a integridade dos dados, configurações, bancos de dados e arquivos de usuários. Torne o BACKUP um hábito.

Conheça mais sobre as soluções da E GESTORA pelos contatos abaixo.

Contatos

0800 770 2014
egestora@egestora.com.br
Presidente Prudente - SP

www.  **GESTORA**.com.br

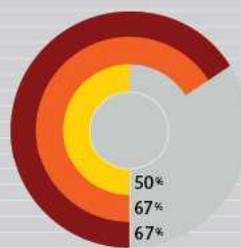
Hábitos de compras do brasileiro na crise

Veja como o consumidor está adaptando o orçamento da casa à queda da renda e do emprego.

MUDANÇAS DO CONSUMIDOR NA CRISE

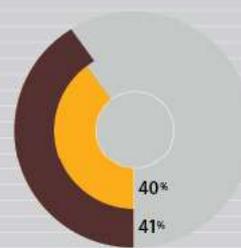
Com a queda do poder de compra neste ano, o consumidor está mudando seu comportamento de consumo para administrar melhor o orçamento. Segundo levantamento do Tiendeo, site de ofertas com cerca de dois milhões de usuários, houve mudança nas compras de itens de supermercados e também de outros bens e serviços. Confira como o brasileiro está se comportando:

EM SUPERMERCADOS



- Estão aproveitando as ofertas para estocar produtos em casa
- Têm optado por pacotes menores ou packs de oferta
- Passaram a comprar produtos de marcas próprias

OUTROS BENS E SERVIÇOS



- Reduziram de 10% a 30% despesas com lazer e entretenimento
- Diminuíram os gastos entre 10% e 30% com itens menos básicos (eletrônicos, roupas e artigos de decoração)

Fonte: Infográfico

Você Sabia ?

Ninguém consegue organizar seu guarda-roupa se não souber, primeiramente, tudo o que tem dentro dele, certo? Quais investimentos fazer, se não tem ideia de quanto tem guardado? Este levantamento é essencial na realidade corporativa, com o crescimento dos recursos e plataformas, o volume de dados nestes ambientes deve crescer 650% nos próximos cinco anos, tornando a gestão cada vez mais complexa.

Fonte: Administradores

BLOG E GESTORA

E GESTORA recebe título de benemérito

A E GESTORA recebeu o Título de Benemérito pela colaboração prestada na ampliação do acervo cultural da Biblioteca Pública Municipal de Presidente Prudente – SP. Em mais de 70 anos a Biblioteca nunca havia recebido uma reforma. Foi reestruturado espaços, acervo e mobiliário.



A E GESTORA que se preocupa com o futuro, tem o sentimento de missão cumprida, por colaborar com este projeto, que além da importância histórica do espaço físico, é de grande valia para que as pessoas tenham um local adequado para se praticar cultura.



Saiba mais sobre
sequestro de dados
no nosso blog
www.egestora.com.br/blog

A melhor solução
é fazer **BACKUP**

“Você nunca sabe quando isso irá acontecer, portanto é importante manter o backup sempre atualizado”

EQUIPAMENTOS PARA AUTOMAÇÃO COMERCIAL

A E GESTORA possui as melhores soluções em Automação Comercial e Varejo.
Acesse nosso site www.egestora.com.br
e confira os equipamentos que disponibilizamos.



Conheça mais sobre as soluções da E GESTORA pelos contatos abaixo.

Contatos

0800 770 2014
egestora@egestora.com.br
Presidente Prudente - SP

www.egestora.com.br

